

# Менеджер по продажам кровельных материалов

## Кадровое агентство «Феникс»

Воронеж



Работодатель, вероятно, уже нашел нужного кандидата и больше не принимает отклики на эту вакансию

Требуемый опыт работы: 1–3 года  
Полная занятость, полный день

### **Обязанности:**

- Продажа кровельных и фасадных материалов GrandLine напрямую от завода производителя.
- Работа с входящим потоком клиентов (в сезон)
- Поиск новых клиентов / коммерческие звонки (холодные звонки - зимой)
- Расчёт материалов.
- Оформление заявок.

### **Требования:**

1. Опыт в продажах непродовольственных товаров от одного года. Должно быть понимание этапов продаж, техник влияния на клиента, выявление потребностей, работы с возражениями, выяснение скрытых возражений.
2. Отзывчивость - все любят менеджеров, которые помогают решить проблему клиента, а не формально подходят к работе.
3. Умение ставить перед собой цели и их достигать.
4. Умение четко, просто и понятно формулировать свою мысль.
5. Минимальные знания по математике.
6. Отсутствие страха телефонных переговоров.
7. Образование высшее, желательно техническое.

### **Условия:**

место работы: Ярмарка на Холмистой,

режим работы: пятидневка с 9.00 до 18.00, выходные дни - суббота, воскресенье, соцпакет,

оплата труда: 40-50,0 тыс. руб. (оклад 25,0 тыс. руб. + %)