

Менеджер активных продаж дорожной и строительной техники

от 50 000 до 120 000 руб. на руки

Кадровое агентство «Феникс»

Воронеж



Требуемый опыт работы: 3–6 лет

Полная занятость, полный день

Обязанности:

- поиск и привлечение клиентов на вверенной территории (включая холодные звонки);
- общение с клиентами и выход на лиц, принимающих решение (ЛПР);
- выставление коммерческих предложений, проведение переговоров по условиям поставки;
- ведение сделки на всех этапах (контроль отгрузки и документооборота, контроль исполнения обязательств);
- отчетность по командировкам

Требования:

- образование не ниже среднего-специального (технического);
- опыт работы от 3-5 лет;
- владение компьютером на уровне уверенного пользователя, работа с Word, Excel, 1С, CRM;
- желательно наличие автомобиля;
- знание рынка дорожной и строительной техники - хорошее преимущество;
- умение организовывать свой рабочий процесс, опыт холодных звонков, умение общаться с ЛПР, опыт ведения деловых переговоров;
- активность, самоорганизованность, нацеленность на результат, готовность хорошо зарабатывать

Условия:

- работы в г. Воронеж, с. Бабяково;
- график работы: пн-чт 8.30-17.30, пт 8.30-16.30, вых.: суб, воскр.;
- командировки 1-2 раза в неделю (длительность 2-3 дня). Оплата суточных. Если на своем автомобиле (дополнительно: оплата ГСМ + амортизация из расчета 3 руб. за 1 км).
- соцпакет (в т.ч. корпоративная мобильная связь);
- испытательный срок - 3 месяца;
- на испытательный срок: оклад 25 тыс.р. (на руки) + премия 25 тыс.р.(на руки);
- после испытательного срока: оплата труда: оклад 25 тыс.р. (на руки) + 10% с маржи по продажам