

## **Менеджер по продажам (B2B)** *(поставка материалов и оборудования для литейной промышленности)*

### **Требования:**

- высшее образование;
- опыт работы от 1 года;
- уверенный пользователь ПК;
- готовность к командировкам по ЦЧР и России (1-2 раза в месяц);
- наличие автомобиля;
- исполнительность, ответственность, нацеленность на результат, грамотная речь, хорошая память.

### **Обязанности:**

- ведение и расширение клиентской базы;
- поиск потенциальных клиентов, выяснение потребности клиентов в продукции, реализуемой компанией, согласовывание заказов с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента, оформление необходимых документов;
- контроль отгрузки продукции клиентам;
- контроль оплаты покупателями товаров по заключенным договорам;
- ведение отчетности по продажам и отгрузкам клиентам компании.

### **Условия:**

- место работы: г. Воронеж, ул. Солнечная;
- график работы: с 8 до 17 часов;
- выходные дни: суб., вс.;
- полный соц.пакет;
- продолжительность испытательного срока: 3 месяца;
- оплата труда: на испытательный срок – 20,0 тыс.руб., после – от 40,0 тыс.руб.: оклад 23,0 тыс.руб. на руки + бонусы за новых клиентов + бонусы за отгрузки.