

Менеджер по продажам бетона (B2B)

Требования:

- опыт работы от 1-го года;
- уверенный пользователь ПК;
- наличие автомобиля;
- трудолюбие, ответственность, желание учиться.

Обязанности:

- холодные звонки;
- проведение встреч;
- обработка входящих звонков;
- ведение клиентов в битрикс 24.

Условия:

- место работы: г. Воронеж, р-н МАШМЕТа;
- график работы: с 8:30 до 17:30 часов;
- выходные дни: суб., вс.;
- соц.пакет;
- продолжительность испытательного срока: 2 месяца;
- оплата труда: на испытательный срок – 30,0 тыс.руб. + компенсация ГСМ и мобильной связи, после – 30-70,0 тыс.руб. + компенсация ГСМ и мобильной связи.