

Менеджер по продажам расходных материалов ОВиК

Требования:

- высшее образование;
- опыт работы в продажах (B2B) от 2-х лет;
- готовность к однодневным командировкам;
- уверенный пользователь ПК;
- навык активных продаж и умение применять технику продаж;
- активность, ответственность, целеустремленность коммуникабельность, нацеленность на результат, стрессоустойчивость.

Обязанности:

- поиск и привлечение новых клиентов;
- комплексная продажа систем ОВиК;
- продвижение целевых брендов;
- выполнение плана продаж;
- отчетность.

Условия:

- место работы: Коминтерновский район;
- график работы: с 8:30 до 17:30 пн-пт;
- оплата: на испытательный срок - оклад 25-30 тыс. руб. в зависимости от квалификации + компенсация ГСМ + оплата мобильной связи, после испытательного срока - оклад 20 тыс. руб. + %% + компенсация ГСМ + оплата мобильной связи.