

Менеджер по продажам *(перевозки сыпучих грузов)*

Требования:

- высшее образование;
- опыт работы в активных оптовых продажах от 2-х лет;
- уверенный пользователь ПК, отличное знание Excel;
- наличие рекомендаций с предыдущего места работы (можно устных);
- наличие автомобиля обязательно;
- коммуникабельность, умение считать, ориентация на результат, скрупулёзность, ответственность.

Обязанности:

- поиск и привлечение новых клиентов для продаж нерудных сыпучих материалов и логистических услуг;
- заключение Договоров с Заказчиками и поставщиками;
- контроль фактического и качественного выполнения работ на всех этапах сделок;
- документальное сопровождение сделок на всех этапах выполнения работ по Договорам.

Условия:

- место работы: г. Воронеж, Северный р-н;
- график работы: пятидневка с 8 до 17, либо с 9 до 18, доступность на телефоне 24 часа;
- выходные дни: суб., вс.;
- трудоустройство по ТК РФ, компенсация ГСМ;
- продолжительность испытательного срока: 3 месяца;
- оплата труда: 50-150,0 тыс. руб.