

Менеджер по продажам вентиляционного оборудования

(производство и продажа вентиляционного оборудования)

Требования:

- образование высшее (допустимо средне-техническое при наличии необходимого опыта);
- опыт работы в аналогичной должности;
- уверенный пользователь ПК;
- наличие автомобиля приветствуется;
- активность, мобильность, целеустремленность, коммуникабельность, нацеленность на результат, тактичность, опрятность (строгий дресс-код отсутствует), умение работать в команде (молодой дружный коллектив).

Обязанности:

- работа со строительными, проектными, подрядными организациями по продвижению и продаже оборудования на объекты;
- консультация по подбору оборудования, разработка коммерческих предложений, заключение договоров, отслеживание выполнения договорных обязательств;
- продажи промышленного климатического оборудования;
- активный поиск новых клиентов;
- развитие клиентской базы;
- планирование личного объема проектных продаж;
- составление регулярной отчетности и планирование действий.

Условия:

- место работы: г. Воронеж, Проспект Труда;
- график работы: пн.-чт. с 10 до 18 часов, пт. с 10 до 17 часов (необходимость в сверхурочной работе отсутствует);
- выходные дни: суб., вс.;
- продолжительность испытательного срока: 2 месяца;
- оплата труда: на испытательный срок — 25,0 тыс.руб. (на руки), после испытательного срока – оклад - 30,0 тыс.руб. (на руки) + премия (от 10 до 20% - обсуждается с успешным кандидатом; зависит от квалификации менеджера).