

Менеджер по продажам (климатическое оборудование)

от 45 000 до 70 000 ₪ на руки

Кадровое агентство «Феникс»



В дружную и динамично развивающуюся компанию (более 5 лет на рынке инженерного оборудования в сфере отопления) и имеющую собственное производство требуется менеджер по работе с клиентами!

В штате компании по данной должности работает более 6-и лет сотрудница, сейчас в связи с увеличением объема продаж требуется второй сотрудник (рассматриваются также кандидаты с гуманитарным высшим образованием, желающие "попробовать" себя в данном направлении).

Обязанности:

- развитие дилерской сети;
- работа с имеющейся базой (более 150 клиентов) и поиск новых клиентов (не колл-центр!). В период вхождения в должность "холодный" обзвон составляет около 40% рабочего времени (не call-center!), после - 4-5% рабочего времени. Основные клиенты (сектор B2B): торговые предприятия и строительно-монтажные организации;
- работа с документами (коммерческие предложения, счета на оплату, накладные);

Требования:

- желательно высшее образование;
- уверенный пользователь MS Office, Word, Excel;
- коммуникабельность, ответственность, грамотная речь;

Условия:

- место работы: г. Воронеж, ул. Центр;
- график работы: пятидневка с 9:00 - до 18:00, выходные - суббота, воскресенье;
- испытательный срок - 2 месяца (может быть сокращен по результатам работы);
- оплата труда: на испытательном сроке: 40,0 тыс. руб. на руки; после: 45,0-50,0 тыс.руб. на руки (оклад 35,0 тыс.руб. на руки + % от объёма продаж). Уровень дохода (в том числе окладная часть) может быть выше (в зависимости от компетенций кандидата)! При полном вхождении в должность возможен доход до 70,0-100,0 тыс.руб.;
- оформление по ТК РФ, соцпакет.