

Менеджер региональный по продажам (полиграфия, B2B)

от 80 000 до 300 000 Р на руки

Кадровое агентство «Феникс»



Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

В связи с расширением производства, в компанию по производству полиграфической продукции (на рынке более 20 лет) требуется региональный менеджер по продажам.

Обязанности:

- поиск и привлечение новых клиентов (работа с "холодной" базой); в первый месяц предоставляется частично база клиентов, вход в должность под руководством наставника;
- сопровождение и развитие клиентов: промышленность пищевая (в т.ч. слабоалкогольная), химическая и нефтехимическая, бытовая химия (в т.ч. косметика), строительный сектор и др.);
- работа с дебиторской задолженностью;
- проведение переговоров и презентации компании на всех уровнях, как в офисе, так и на территории клиента;
- планирование и отчетность по своей работе;
- командировки от 20% до 50% времени (сотрудник планирует самостоятельно);

Требования:

- опыт работы в продажах от 1 года (приветствуется о/р в сегменте B2b или B2c);
- опыт "холодных" звонков и работы с возражениями;
- презентабельный внешний вид, активная жизненная позиция, умение работать в команде, способность усваивать техническую информацию;
- готовность к краткосрочным командировкам (в основном ЦЧР);
- права категории "B" (желательно);

Условия:

- место работы: г. Воронеж, ост. ВОГРЭС;
- график работы: 5/2 с 08:30-17:30 или 09:00-18:00;
- оплата труда: 80,0 тыс. руб. на руки + % от объема отгрузки (более подробно на собеседовании);
- соцпакет, корпоративная мобильная связь, **предоставляется служебный автотранспорт на момент командировок**, "командировочные", охраняемая парковка, обучение (в том числе с бизнес-тренером), карьерный рост, комфортные условия труда.
- оформление по ТК РФ