

Менеджер по продажам (строительные материалы)

от 80 000 до 250 000 Р за месяц, на руки



В динамично развивающуюся компанию (оптово-розничная торговля теплоизоляционными материалами, более 10 лет) требуется менеджер объектных продаж

Обязанности:

- объектные продажи теплоизоляционных и кровельных материалов;
- работа с АКБ, поиск новых клиентов;
- работа в 1С: Торговля+Склад, CRM, Excel;
- выставление счетов, контроль их оплаты, контроль доставки товара и т.д.
- выезды к клиентам, командировки на 1-2 дня (в среднем - 1 раз в месяц)

Требования:

- опыт работы в сфере продаж утеплителя, строительных материалов;
- уверенный пользователь 1С: Торговля+Склад, Excel;
- мобильность;
- высокий уровень профессиональных компетенций, способность быстрого принятия решений, коммуникабельность!

Условия:

- г. Воронеж, пр. Патриотов;
- график работы: 5/2. С марта по октябрь - пн.- чт. с 9:00 до 18:00; пт. с 9:00 до 17:00. С ноября по февраль: пн.-пт. с 9:00 до 17:00;
- испытательный срок: 2-3 месяца (в зависимости от результатов работы);
- оплата труда **полностью "белая"**: на испытательном сроке - 80,0 тыс. руб. на руки; после - 80-250 тыс. руб. на руки в зависимости от сезона (оклад 60 тыс. руб. на руки + 10% от маржи);
- оформление по ТК РФ