

Менеджер по проектным продажам (инженерное оборудование)



В компанию, которая занимается более 20 лет оптовой торговлей, монтажом и сервисным обслуживанием инженерного оборудования (систем отопления, систем водоснабжения и водоотведения, систем канализации) для новостроек, загородных домов и предприятий, требуется менеджер по продажам оборудования и услуг.

Обязанности:

- работа с проектными и строительными организациями по внедрению в проекты инженерного оборудования. Зона ответственности - ЦЧР;
- поиск новых клиентов, работа уже с существующей базой;
- организация и контроль поставок товара на строительные площадки города;

Требования:

- высшее образование;
- опыт работы от 3-х лет в оптовых продажах инженерного оборудования для строительства;
- уверенный пользователь ПК;
- готовность к командировкам;
- коммуникабельность, умение вести переговоры;

Условия:

- место работы: г. Воронеж, Рамонский р-н, 18 км от Воронежа;
- график работы: с 9:00 до 18:00, выходные - суббота, воскресенье;
- служебный автомобиль;
- испытательный срок: 2 месяца;
- оплата труда: на испытательном сроке - 80,0 тыс. руб. на руки, после - 80 -180,0 тыс. руб., на руки (оклад 80,0 тыс. руб.на руки + %);
- компенсация мобильной связи;
- оформление по ТК РФ.