

Руководитель отдела продаж (Левый берег)
от 187 000 до 187 000 Р на руки



В компанию по производству полиграфической продукции, в связи с расширением (на рынке более 20 лет) требуется руководитель отдела продаж по новым клиентам

Обязанности:

- развитие отдела "с нуля" (5-7 чел.);
- развитие и расширение продаж по новым клиентам на территории РФ;
- выстраивание бизнес-процессов в отделе продаж по новым клиентам;
- выстраивание долгосрочных отношений с клиентами;
- анализ рынка компаний производителей;
- выезд к клиентам (при необходимости);
- поиск и ведение собеседований региональных менеджеров по продажам;
- контроль работы менеджеров по продажам;
- построение системы мотивации в продажах;
- создание клиентской базы и её координирование;
- организация обучения региональных менеджеров по продажам;
- участие в профильных выставках;
- ведение необходимой отчётности

Требования:

- опыт работы от 3-х лет (сегмент B2B) на руководящей должности;
- высокий уровень управленческих и профессиональных компетенций в сфере продаж;
- высокий уровень ведения переговоров, ориентированность на результат, презентабельный внешний вид, грамотная устная и письменная речь, умение работать с возражениями, знание как завершить сделку, высокий уровень самоорганизации, способность к обучению;

Условия:

- место работы: г. Воронеж, **ост. ВОГРЭС (Левый берег)**;
- график работы: 5/2 с 9:00 до 18:00;
- испытательный срок: 1 месяц;
- оплата труда: 187 тыс. руб. на руки;
- оформление по ТК РФ, обучение, охраняемая парковка, комфортные условия труда, карьерный рост.